

SDE-ervaringen van een zonnestroom-installateur

*Esther Zumpolle
(Rome Energy Solutions)*

Na lang wachten was het op 1 april 2008 dan eindelijk zo ver; de SDE-regeling met subsidie voor zonnestroom systemen ging van start. Inmiddels is het half september, de regeling is gesloten, een deel van onze klanten heeft subsidietoekenning ontvangen en er zijn al verscheidene systemen geplaatst. Ook zijn er productiemeters geplaatst, maar naar mijn weten heeft nog niemand daadwerkelijk subsidie-euro's ontvangen. In dit stukje even een kijkje in onze keuken betreft de resultaten van de SDE-regeling.

Maart 2008

Als leverancier en installateur van o.a. zonnestroom systemen wil ik mijn klanten goed kunnen voorlichten wat de SDE-subsidie precies voor hen betekent. Ik hoor enthousiaste reacties uit de branche, dus met hoog gespannen verwachtingen neem ik de regeling in maart aandachtig door. Maar helaas, ik kan er niet enthousiast over worden. De regeling is complex en mist daadkracht, het totale budget is beperkt, de systeemgrootte gemaximeerd en het belangrijkste: de subsidiebedragen zijn niet langjarig gegarandeerd. Inmiddels zijn er meer en meer negatieve geluiden uit de branche te horen. Conclusie, het is een net-niet-regeling en getuigt niet van daadkracht van onze regering. Maar ja, ondanks alle haken en ogen zullen we het er gewoon mee moeten doen, dus aan de slag er mee!

Gezien de beperktheid van het budget (landelijk circa 5.000 te installeren systemen?) besluiten wij als middelgrote PV-installateur om geen kostbare marketingacties uit te voeren. We zijn goed bekend in de regio en redelijk bekend landelijk, dus we wachten de klanten gewoon af. Daarnaast gaan we door met onze andere duurzame energie activiteiten.

Offertes

Vóórdat de SDE-regeling werd aangekondigd hebben in 2008 een vijftal klanten systemen gekocht zonder subsidie. Na publicatie van de regeling breng ik zo'n 100 offertes uit met een gemiddelde systeemgrootte van circa 2.000 Wp. In de offertes neem ik een heldere kosten- en batenanalyse op voor de looptijd van de subsidie (15 jaar) zodat klanten weten waar ze aan beginnen. De kosten bestaan uit aanschaf van het systeem (incl. BTW, extra groep, montage etc.), aanschaf en uitlezing van de verplichte bruto productiemeter, lidmaatschap van Certiq en een eenmalige vervanging van de omvormer. De besparing op de energienota, ontvangen SDE-subsidies en eventueel andere lokale (aanschaf-)subsidies vormen de opbrengsten. Alhoewel niemand exact kan voorspellen wat de prijs van een kWh en de subsidie per kWh de komende jaren zullen zijn, dus dat blijft een onzekere factor.

Rekenen

Puur economisch gezien blijken enkel systemen van minimaal 3.000 Wp quitte te spelen gedurende de 15 jaar subsidie. De hoge bijkomende kosten vanwege de SDE-regeling spelen daarin een grote rol (circa € 1.100,- gedurende 15 jaar). Uiteraard blijft een zonnestroom systeem nog vele jaren langer duurzame kWh-en produceren, maar ik vind het belangrijk dat de klanten beseffen dat de regeling geen goudmijn is zoals vaak wordt gedacht. Begrijp me niet verkeerd, ik ben zeer begaan met zonne-energie, het is een prachtige techniek en ik droom van daken vol met zonnepanelen, maar ik wil de regeling niet mooier voorspiegelen dan hij is. Anders heb ik straks een heleboel teleurgestelde zonnestroom producenten en dat doet de markt geen goed.

Zomer 2008

Ik help de klanten met het invullen van de subsidieaanvragen, deze worden ingediend tussen 1 april en half juli. Helaas doet SenterNovem er vrij lang over om de klanten uitsluitel te geven over de aanvragen. Zo'n tiental klanten

besluit ondertussen toch over te gaan tot het bestellen en installeren van een zonnestroom systeem, dus ongeacht of ze wel of niet subsidie zullen ontvangen. En dat zijn niet de kleinste systemen. Kijk, dáár houden we natuurlijk van! De overige circa 90 potentiële klanten geven aan echt eerst op hun subsidie te wachten alvorens ze een systeem bestellen.

SDE-toekenningen

Medio augustus druppelen de eerste toekenningen binnen. Samen met de klanten die hun zonnestroom systeem reeds op het dak hebben liggen vraag ik de productiemeter aan bij de netbeheerder en meld ze aan bij Certiq. Het is nog even afwachten hoe snel de aanvragen ook daadwerkelijk worden uitgevoerd. Ondertussen is het inmiddels september wat betekent dat er in 2008 niet veel SDE-kWh-en geproduceerd zullen worden. Met spanning wacht ik dan ook de bekendmaking af van het tarief voor 2009.

Van de overige 90 offertes hebben nu (medio september) zo'n 15 klanten hun bestelling geplaatst. We zullen de systemen z.s.m. plaatsen en ook voor hen productiemeters aanvragen en de aanmelding bij Certiq verzorgen. Ook hier gaat het meestal om systemen van 3.500 Wp. Tien van 90 potentiële klanten geeft aan volledig af te zien van hun zonnestroom systeem om diverse redenen (verandering financiële situatie, verhuizing, complexiteit SDE, etc.). Ik vermoed dat de overige 65 nog aan het 'shoppen' zijn bij verschillende leveranciers. Uiteraard, besparing op de investeringskosten is de eerste verdienste!

Resultaat

Toch hebben we enkele leuke systemen gebouwd. Nu de ervaring met de netbeheerders en Certiq en de uitbetaling van de SDE-euro's nog afwachten. Deze regeling vereist groot geduld en dat is niet mijn sterkste eigenschap. Ik hoop dat alles in 2009 wat sneller en efficiënter zal verlopen.